

Bismuth Yeonathan

טלפון: 054-7807756

yeonathan.bismuth@gmail.com

תמצית

הנני שואף לתפקיד מכירות פנים ומנהל מכירות בחברה מובילה בתחום הבניה. יש לי כישורים בתחום המכירות ניהול והובלת צוותים, בעל תקשורת בין אישית ותודעת שירות גבוהה, יסודי, אסטרטגי ומקצועי. נסיוני אמנם מתמקד בתחום המכירות וניהול תהליכים. יחד עם זאת, נסיוני התעסוקתי והצבאי רלוונטי גם לתחומים אחרים לאור כישורי הניהוליים, התפעוליים ועסקיים כפי שהבאתי לידי ביטוי במגוון תפקידי לאורך השנים.

- ✓ אפיון שירות לצרכי הלקוח, איתור לקוחות חדשים, ייזום פגישות מכירה, ניהול מו"מ, טיפול בהתנגדויות וסגירת עסקאות.
- ✓ חיזוק הקשר עם הלקוח, ניהול פגישות שימור תקופתיות וטיפול בבקשות תוך מתן מענה מהיר ואפקטיבי.

נסיון תעסוקתי

2021-PAKALOT: מנהל 400 תיקי לקוחות.

- גיוס של 60 לקוחות חדשים כל חודש.
- מנהל תיפעול לקוחות.
- תמיכה טכנית ללקוחות שלי.
- מנהל משרד החברה.

2016-2018—**משרד רואה חשבון**:

- הבאת לקוחות חדשים.
- מתן שירות ללקוחות קיימים.

2016-2018—**אולם אירועים/ מסעדת טל שחר**: מנהל אירועים

- הבאת לקוחות חדשים.
- ניהול 20 עובדים.
- אחראי על שביעות רצונם של בעלי האירועים במסעדה.

2015-2016—**פיצריה**:

- שיווק ופירסום.
- שירת שיא מכירות שנתית.

השכלה

השכלה תיכונית - בגרות מלאה

שליטה מלאה ביישומי Office

לימודי הנדסת בניין באוניברסיטת אריאל.

תחילת הלימודים יהיו ב-01\10\2021.

שירות צבאי

2021-2018— חטיבת הצנחנים. גדוד 890.

מפקד כיתת לוחמים / סמל מחלקה. שחרור בדרגת סמל ראשון.

שנה ושמונה קשר מ"פ: התפקיד החשוב ביותר בפלוגה.

מפקד כיתה פלוס מחלקה במשך שנה.

- מצטיין טירונות+אימון מתקדם.
- קבלת תפקיד הקשר מ"פ.
- יציאה לקורס מפקדים+פיקוד חצי שנה בעזה תחת קורונה והבנה של סיכון "חיים ומוות".

שפות

עברית: שפת אם

צרפתית: שפת אם

אנגלית: טובה
אזרחויות זרות: צרפת

שונות ותחביבים

מדריך בבני עקיבא, ספורט, משחקי אסטרטגיה, אוהב לתרום. אוהב לבנות.