

לכל מען דבעי :-

050-6465333

אדיב יהיא

מצב משפחתי: נשוי + 2

adivjob@gmail.com

בעל נסיון של 21 שנים בתחום הניהול הבכיר, מכירות ושיווק.

ידע רב בתחומי שיווק, מכירות, כספים, ניהול תקין של מחזור חי מיזם ובניית אסטרטגיות פעולה, ניהול פרויקטים גדולים. במהלך שנות עבודתי הקמתי סניפים לחברות בעולם והתמקצעתי בתחומים רבים התנהלות מול הרשויות והרגולציות, גיוס גלובלי של עובדים למגוון תפקידים, הקמת תשתיות למוקדי מכירה, איושם וכלים לניטורם וניהול תקציבי הקמה. היה לי העונג לעבוד בחברות מהגדולות בתעשייה העולמית ומנגד להקים ולשפר חברות בינוניות וקטנות.

השכלה

2003 – 1997 לימודי תואר BA במינהל עסקים התמחות כלכלה, במכללה למינהל – ראשל"צ.
1996 – 1997 סטודנט מבקר (visiting student) למדעי המדינה ומשפט בינלאומי באוניברסיטת הילסנקי בירת פינלנד, במהלך השירות הדיפלומטי של המשפחה.

נסיון תעסוקתי

2017 – עד עתה : מנהל תחום מכירות ויועץ כלכלי – חברת LEVEL UP

חברת **Level Up Finance** מתמחה במתן אשראי וליווי עסקי ופיננסי ללקוחות עסקיים קטנים ובינוניים, בתיאום ובאישור משרד האוצר ומשרד הכלכלה והרשות לעסקים קטנים. עסקים כגון, הסעות, הובלות, חברות ליסינג, השכרה, מפעלים, חברות, עיבוד שבבים, מכונות CNC וליזר ועוד... ניהול והובלת צוות יועצים שטח.

2011-2017 מנהל שיווק מכירות

בחברת IT בשם **Netvertise** הממוקמת בר"ג. עבודתי הינה ניהול צוות של 50 נציגים מכירות ושירות דוברי שפות, כולל הנפקת דוחות, הדרכות וסדנאות לימוד, ליווי שוטף למען ההגעה ליעדים הן במכירות והן בשימור. במוקדים בחיפה בפרק אפק וחול, שנותן מענה לחברות היי טק ושוק ההון, ובנוסף ניהול פרויקטים בתוכנה של חברת **commpeak**.

2010 – 2007 בחברת אינטל, Intel-Corporation, מת"מ-חיפה

בתור מנהל ערוצי ההפצה. Channel EMEA וכפוף ומנכ"ל ישראל, תפקידי היה לבנות מערך פירמידה של מפיצים ראשיים ועד חנויות קצה, שקונים ממוצרי אינטל בצורה חוקית ובצינורות המקובלים, וקליטתם כמשווקים מורשים לחברה. הדבר נעשה ע"י הקמת כנסים והקצאת תקציבים ותכנון שלטי חוצות ופרסומות במדיה והדרכות מקצועיות הן במוצרים והן בשיטות השיווק. משרה מלאה.

בתור מנהל תיקי לקוחות עסקיים , SMB + LA מתמחה בתקשורת נתונים, אינטרנט, אבטחת מידע, שיחות בינלאומיות, אירוח אתרים ושרתים בחוות השרתים, אחראי על חברות קטנות של ISP, וניהול קשר עם מוסדות ממשלתיים ועסקיים, מכירת ציוד של חברת ססקו, צ'ק פוינט, די לינק ו com 3. וניהול מוצר. משרה מלאה.

2000-2004 YES שירותי לויין

התחלתי כאחמ"ש במוקד קשרי לקוחות, ולאחר מכן קודמתי לתפקיד מנהל נציגי מכירות ושירות שטח ללקוחות VIP באיזור גוש דן משרה מלאה.

1997-2000 סלקום Cellcom

תקשורת סילולרית, מנהל צוות נציגי שירות לקוחות, ומקדמי מכירות באגף הפרטי ובכיר פיננסי וטכני. משרה מלאה.

ידע במחשבים

WIN, EXCEL, OUTLOOK, QTEXT, OFFICE, INTERNET, CABS, AMDOCS, VPN. WIZARD , , IP . FW . HOSTING , DATA, CRM, VPRN, אלחוטי, אבטחת מידע, בקיא בתוכנות בקרת ומיון כח אדם ומשאבי אינוש, בנוסף לניהול חשבונות וחשבונות.

שפות

עברית, ערבית, אנגלית, כולן ברמת שפת אם

אשמח, שאתאים לקריטריונים הנדרשים בחברתכם, לשביעות רצונכם המלאה.

בכבוד רב,

אדיב יחיא 050-6465333