

* אמין, חרוץ, למידה עצמית מהירה, השכלה רחבה, יכולת עבודה מאומצת תחת לחץ וריבוי משימות, בעלת יכולת ביצועית גבוהה, עבודה עצמאית, תקשורת בינאישית מעולה, יכולת הנעה של תהליכים ועמידה ביעדים ולוחות זמנים.
* לומד מיישם הגנת סייבר. בעל הסמכת MCSA של מיקרוסופט. שולט בלינוקס ופייתון. מומחה לינקדין.

ניסיון תעסוקתי:

- 2020 - מנהל שיווק בסטארט-אפ להדרכות מודעות סייבר.**
הישג מרכזי : בניית מערכת שיווק דיגיטלי מבוססת לינקדין עם אוטומציה מלאה.
- 2020-2019 מנהל מכירות ושיווק בחברה לשיווק מוצרי אופטיקה.**
2018-2011 מנהל סניף פולג, חברת אלדן
הישג מרכזי : גיוס ושימור לקוחות ובניית מערכי בקרה ליעילות תפעולית.
מתן שרות השכרה וליסינג לכ-30 לקוחות (צי של כ-2,000 כ"ר). קשר שוטף עם לקוחות הסניף, ניהול וגיוס צוות של 25 עובדים וקבלני משנה. מעקב וביקורת על ביצועי הסניף בעזרת EXCEL ומיישמי SAP Bli.
- 2002-2011 מנהל תפעול ומכירות חברת שם-טוב**
הישג מרכזי : פיתוח עסקי וניהול מוצר תוך זיהוי לקוחות פוטנציאליים בארץ ובחו"ל.
הקמת מעבדת ייצור עדשות אופטיות, מחשוב כל מערך שרשרת האספקה, ניהול קשרי לקוחות והסכמים. ניהול צוות של 20 עובדים, שימוש בשאליות מורכבות ב SQL ומערכות בקרה בסביבת WIN.
- 1999-2002 יועץ עצמאי ומרצה בגופים ציבוריים ופרטיים.**
הישג מרכזי : סיוע והדרכה להקמת עשרות עסקים קטנים.
יועץ בכיר א' במאגר היועצים הבכירים (מס' 1180) של משרד התמ"ת. מרצה בנושאי הקמת עסקים, שיווק, תפעול וכו'. ייעוץ לחברות: נתיבי איילון בע"מ, המכון הארצי לתחבורה, המועצה הלאומית למניעת תאונות, מט"י אשדוד.
- 1999-1997 מנהל מרכז המדעים של קריית-מלאכי ברשת עמל:**
הישג מרכזי : גיוס תורמים לפרויקטים עירוניים במיליוני דולרים
אחראי לפתיחת והפעלת המרכז בשיתוף מכון ויצמן למדעים, גיוס תורמים מחו"ל, תוכניות הפעלה פדגוגיות כולל תוכנית הפעלה תלת-שנתית.
רכז "גשר לקשר - שותפות 2000" בסוכנות היהודית: אחראי על הקשרים בין קהילות החוף המערבי בארה"ב לבין הקהילות בקריית-מלאכי וחוף אשקלון לרבות פרויקטים משותפים בהיקף של כחצי מיליון דולר.
- 1996-1997 מנהל הלוגיסטיקה בחברת דיגיטל מטעם חברת ממ"ן.**
הישג מרכזי : הובלתי מחשוב המערך הלוגיסטי ותהליך תקינה ISO9002
אחראי על מחסני המכירות והשרות, מערך ההפצה ודלפק השרות ללקוחות ולטכנאים, תכנון והקמת מערכת לניהול מלאי. ניהול צוות של 50 עובדים וקבלני משנה.
- 1993-1996 מנהל שיווק ומכירות וממלא מקום המנכ"ל - חברת יוניברסל משאיות:**
הישג מרכזי : הובלתי החדרת מותג איסוזו משאיות לישראל והפיכתו בזמן קצר למותג מוביל.
סגן-מנהל שיווק ומכירות של הרכב מסחרי UMI
הישג מרכזי : הובלתי מערך השיווק המסחרי למקום ראשון במכירות הרכב המסחרי בישראל.

השכלה :

- 2019 - היום לימודי CHCSS משולב MSCA במכללת קרנליוס.**
- 1989-1993 מהנדס תעשייה וניהול (B.Sc.)** במגמת מערכות מידע באוניברסיטת בן-גוריון בנגב.
- 1983-1986 בוגר בהצטיינות "המכללה לטכנאים והנדסאים ע"ש ליידי דייז" עמל ב' פ"ת"** במגמת אלקטרוניקה-מחשבים.

שרות צבאי:

שירות צבאי מלא בסיווג בטחוני רמה 2. **1989-1986**

שפות:

אנגלית- שפת אם, עברית –שפת אם, ערבית - ידיעה חלקית.

ידע טכנולוגי : VBA, C# , VISUAL BASIC ,JAVA ,HTML ,Python , C++ שפות תכנות: MSOffice, Linux, windows